

Salgskonsulent til kopi/printløsninger

Vil du sælge en af markedets bedste løsninger indenfor kopi, print og dokument løsninger?

Til at styrke vores position på markedet indenfor kopi print løsninger, søger vi en erfaren, målrettet og energisk sælger med udpræget købmandskab.

Du har erfaring med opsøgende salgsarbejde til nye samt eksisterende kunder, og succes som konsulent i kopi/print løsninger. Du kan begå dig på alle niveauer i en organisation. Du har pionerånd, vindervilje og er fuld af energi.

Samtidig ønsker vi en person som arbejder målrettet og struktureret, og har lyst til at indgå i et professionelt samarbejde med dine kollegaer. Der er tale om et job med stor frihed og gensidig respekt.

Du bliver salgsmæssigt ansvarlig for dit eget distrikt som er syd/sønderjylland med udgangspunkt fra Esbjerg eller Fredericia

Din primære målgruppe vil blive mindre og mellemstore virksomheder.

Vi tilbyder:

- Et af de stærkeste produktprogrammer i branchen.
- En eksisterende kundebase som skal udbygges
- En lønpakke bestående af fast løn, provision samt pensionsordning.
- Firmabil eller egen bil med tilskud, samt mange andre benefits.
- Relevant produkt- og salgstræning. Løbende uddannelse

Redoffice IK Kopi & Print A/S er synligt placeret ud til motorvej E20 lige ved afkørsel 59, Fredericia med afdeling i Esbjerg. Vi er en del af den frivillige kontorforsyningskæde Redoffice, men med fokus på dokument håndterings løsninger. Vi er en virksomhed i konstant bevægelse – vi står aldrig stille.

Har du spørgsmål til stillingen kan du kontakte adm. direktør Troels Kær Pedersen på 2028 3550 eller troels@ik-as.dk. Du kan også finde oplysninger om virksomheden på www.redoffice.dk/ik.

Ansøgningsfrist er 2. januar 2012



Redoffice I.K. A/S
Strevelinsvej 16
DK-7000 Fredericia